



**Gy25**

*Skolverket*

# Kategorier av frågor

Tid – Lärarbehörighet- Motivation - Betyg –Apl

*Skolverket*

# Tid

- **Huvudmannen bär ansvaret**
- Låt **implementeringen** vara del av det **systematiska kvalitetsarbetet**
- Ge **goda förutsättningar** för implementeringsarbetet



# Lärarbehörighet

Ur gymnasieförordningen

**1 c §** Bestämmelserna i 3 kap. 16 § andra stycket skollagen (2010:800) samt 1 a och 1 b §§ i detta kapitel gäller inte för lärare som saknar legitimation och är anställda utan tidsbegränsning för att bedriva undervisning

1. i ett modersmålsämne,
2. i ett yrkesämne, eller
3. som avses i 2 kap. 17 § skollagen

Ny legitimation kommer!!! Sitt still i båten...

[Länk till motsvarighet Gy11-Gy25](#)

# Motivation

- Behov av högre nivåer från branschen
- Behörighetskrav för vidare studier
- Långsiktigt samverka kring hur man kan motivera eleverna på den egna skolan att välja högre nivåer
- Tidig samverkan mellan ämnen främjar elevens motivation för hela utbildningen. (läroplanen del 2, läraren ska samverka med andra lärare i arbetet med att nå utbildningsmålen, organisera och genomföra arbetet så att eleven får möjligheter att arbeta ämnesövergripande)





# Betyg

- Ingen skillnad på betygssättning
- Alla lärare behöver sätta sig in i **hela** ämnet för att se helheten i ämnet även om man inte undervisar i alla nivåer

[Länk](#)

# Lärare tolkar och omsätter styrdokumentet i sin undervisning

I Sverige har lärare stor frihet att tolka styrdokumentet och omsätta dem i sin undervisning [...]

Därför lämnar ämnesplanernas riktlinjer utrymme för läraren att utforma undervisningen med utgångspunkt i ett specifikt sammanhang [...]

Utdrag ut ”Så använder du ämnesplanerna”

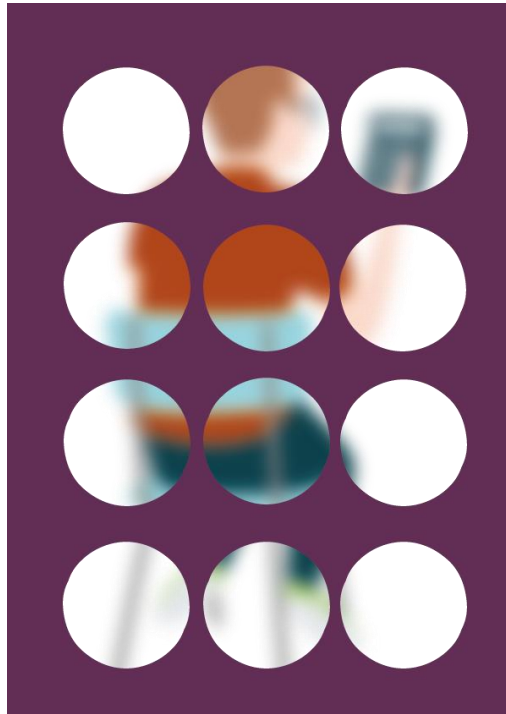
# Till exempel / däribland

- Metoder för ökad försäljning, **till exempel** genom merförsäljning eller snittköp.
- Praktisk säljkommunikation, **till exempel** produkt demonstrationer.
- Kund- och säljpsykologi, **däribland** hur attityder, förhållningssätt och värderingar kan påverka försäljningssituationer.

Utdrag från försäljning och kundservice nivå 3



# Undervisning i fokus



# Apl

- **Kartläggning av arbetsplatsen**

Vad kan eleven lära sig inom aktuella ämnen?

Behöver eleven vara på flera arbetsplatser för att få möta ett tillräckligt brett kunskapsområde?

Har handledaren nödvändiga kunskaper och erfarenheter för uppdraget och i övrigt bedöms vara lämplig?

- **Lärare tolkar och omsätter styrdokumentet i sin undervisning**

Utgå från kartläggningen och se hur kan man visa på CI på elevens apl? Anpassat för elevens sammanhang.



# Utdrag från handel, nivå 3 – CI och betyg E

- Olika organisationsformer, **till exempel** funktions-, divisions-, matris-, nätverks- och projektorganisation samt hur dessa kan bidra till att nå uppsatta mål.
- Praktisk butiksdrift, **däribland** schemaläggning, varumottagning samt organisering av det dagliga arbetet i butik med stöd av tekniska hjälpmedel.
- Centrala nyckeltal för ett handelsföretag, däribland bruttomarginal, lageromsättningshastighet och likviditet.
- Eleven redogör på ett **översiktligt** sätt för affärsutveckling, *organisationsfrågor*, ledarskap och entreprenörskap inom handels- och tjänstesektorn.
- Eleven planerar, organiserar och utför arbetsuppgifter inom handels- och tjänstesektorn med **godtagbart** resultat. Dessutom arbetar eleven på ett säkert och hållbart sätt i enlighet med lagar och andra bestämmelser inom området.
- Eleven utför **enkla** ekonomiska beräkningar och gör riskbedömningar inom området.



Gy25  
Lärarguiden

[Länk](#)

# Information om Gy25

Tidplan för olika  
implementeringsmaterial

[Gy25 tidplan](#)

Remisser under  
hösten 2024

[Skolverkets remisser](#)

Lärarlegitimation

[Skolverket  
lärarlegitimation](#)

Frågor?

[Gy25@skolverket.se](mailto:Gy25@skolverket.se)

# Mötesplats Gymnasieskolan 4-6 februari -25

Välkommen till mötesplatsen för dig som arbetar i gymnasieskolan! Mötesplats gymnasieskola 2025 äger rum digitalt 4–6 februari. Under konferensen kan du ta del av aktuell information från Skolverket och delta i fördjupande webinarier.



Boka in dessa dagar redan nu i din kalender!

*Skolverket*